

Группа компаний «ПромСтройКонтракт» в лице ЗАО «Промстройурал М» (г. Екатеринбург), являясь эксклюзивным представителем китайского производителя SANY Heavy Industry на территории РФ и СНГ, в течение 7 лет успешно поставляет бетонную технику на крупнейшие строительные объекты России, включая объекты федерального значения: атомные электростанции, олимпийские объекты, мосты и тоннели, другие объекты.

## ТЕХНИКА SANY –



ГК «ПромСтройКонтракт» имеет специально обученный на производстве SANY Heavy Industry персонал сервисной службы, склад запасных частей, что позволяет в кратчайшие сроки осуществлять техническое обслуживание и ремонт.

«Немецкое качество – по китайским ценам?» – напоминает рекламную уловку, не правда ли? Однако крупнейший производитель строительной техники в мире SANY Heavy Industry проделал большой путь, чтобы к этим утверждениям о его продукции относились максимально серьезно. В феврале 2012 года компания SANY успешно провела сделку по приобретению немецкого концерна Putzmeister, некогда мирового лидера на рынке бетонораспределительной техники, что стало лишь венцом долгосрочной стратегии развития китайской корпорации.

Еще в мае 2008 года компания SANY, не испугавшись мирового финансового кризиса, инвестировала около 100 млн евро в заводы и новый научно-производственный центр в 40 километрах от Кельна. Новый немецко-китайский промышленный парк занял площадь в 24,8 га и стал очередным шагом в стратегии выхода китайской компании на европейский уровень качества.

Успешное освоение огромного научно-производственного пространства позволило промышленному парку уже в 2009 году принять премьеру Госсовета КНР Вэнь Цзябао и канцлера Германии Ангелу Меркель. Высокопоставленные гости обратили особое внимание на то, что в рамках немецкого производства SANY из 160 первых ученых и инженеров 80% составляли немецкие инженеры высшей категории. В течение 4 лет их число выросло до 600 человек. Европейская пресса не раз отмечала, что приход SANY стал одним из факторов нового инвестиционного бума в реальный сектор экономики Германии, однако самой китайской компании важнее было другое – выход своей продукции на жестко конкурентный европейский рынок при резком повышении качества своего бренда. Занимающий в области тяжелого машиностроения почти четверть мирового рынка, европейский рынок традиционно был закрытым для сторонних производителей.

Пытаясь выйти на него, китайские индустриальные гиганты, как правило, работали по старым принципам своего производства – следуя им, «дешевые» китайские произ-

водители просто покупали своих европейских коллег по эконом-классу, близких к банкротству. Так, в разгаре кризиса в 2008 году китайский концерн Zoomlion уже приобрел итальянского производителя бетононасосов Cifa, а в начале 2011 года другая китайская компания – Liugong – завершила сделку по приобретению польского производителя HSW вместе с дочерним производителем бульдозеров Dressta.

SANY Heavy Industry пошла принципиально другим путем – путем комплексного повышения качества и долговечности своей техники. Уже в 2009 году продукция трех немецких заводов компании смогла на равных конкурировать в Германии с признанным лидером европейского качества Putzmeister, постепенно обгоняя его не только по темпам роста, но и по общему объему продаж.

SANY Heavy Industry – не первая крупная китайская компания, активно инвестирующая в производство на территории Германии, но приход машиностроительного гиганта отличался невиданной серьезностью подхода. Уже через несколько лет компания стала крупнейшим немецко-китайским производственно ориентированным проектом.

Убедителен был прием нового игрока и традиционно критично настроенными местными властями и журналистами. Немецкая пресса отмечала, что все немецкие специалисты работают на производствах SANY, получая заработную плату европейского уровня; все заводские линии компании экологичны и не наносят вреда окружающей среде; торговая политика SANY не опускается до демпинга, а снижение издержек обеспечивается за счет технологичности и высокой продуктивности своих производств. Как отметил руководитель и один из основателей компании Лян Вэньгэн, в стратегию компании входит не просто максимально ответственный мониторинг своего производства на всех этапах создания конечного продукта. Всё более серьезно – его компания пришла в Германию, чтобы приобрести часть немецкого темперамента, немецкого отношения к качеству своей работы. «Наша продукция создается так, чтобы, покупая ее, вы знали, что все проверки были сделаны заранее на заводе и вы получаете идеальный продукт за разумные деньги».

## НЕМЕЦКОЕ КАЧЕСТВО ПО КИТАЙСКИМ ЦЕНАМ. ТЕПЕРЬ ВСЕРЬЕЗ

Научно-исследовательская деятельность компании в Германии сопровождалась внедрением корпоративной стратегии «Качество изменит мир» во всех структурных подразделениях промышленной группы. За эти годы были модернизированы традиционные производственные базы компании в крупнейших городах Китая (Шанхай, Пекин, Шеньян, Куншэн, Чанша и т.д.). Параллельно безостановочно росли за счет внедрения новых моделей и технологий все 30 дочерних компаний за рубежом. Экспортная сеть компании охватила уже более 150 стран и регионов. Одновременно с научно-исследовательскими центрами в Германии росли производственные заводы и исследовательские центры SANY в Индии, США, Бразилии. Пророческие слова председателя правительства КНР Ху Цзиньтао, который в момент выхода компании на биржу в 2003 году заявил, что «уже имеющую за плечами блестящее прошлое в Китае корпорация SANY ждет и блестящее будущее во всем мире», стали воплощаться в жизнь.

Неустанно накапливаемый научный потенциал позволил компании выйти на новый уровень качества в научно-производственной среде. В декабре 2007 года корпорация SANY смогла первой в мире создать бетононасосы с высоким давлением, которые осуществили насосную подачу на высоту 492 метра при строительстве Шанхайского всемирного финансового центра. В ноябре 2009 года автобетононасос с высотой подъема гидравлической раздаточной стрелы 72 м собственной разработки SANY Heavy Industry стал символом прогресса во всей области технологий подачи бетона, достигнутого с помощью ученых группы компаний. Собственный исследовательский центр SANY, координирующий работы всех ученых группы компаний, разбросанных в центрах по всему миру, координирует их разработки. Как результат, за последние 10 лет были поданы 2040 заявок на регистрацию государственных патентов, более чем 1000 из которых уже закреплены как полностью действующие на производствах компании.

Покупка Putzmeister в конце 2011 года, таким образом, является последовательным шагом компании в деле превращения своего бренда в эталон качества мирового уровня. Уже подтверждено, что штаб-квартира Putzmeister Concrete Pumps GmbH

в Айхтале станет базой для разработки нового поколения бетононасосов SANY Heavy Industry, а генеральный директор Putzmeister Норбит Шойх не только сохранит свой пост и войдет в совет директоров SANY, но и будет обладать правом контроля над качеством производства на немецких заводах компании.

Один из залогов качества техники SANY – максимально быстрое обновление линейки своей техники в соответствии с новыми достижениями своих ученых и разработчиков и профессиональный сервис.

Группа компаний «ПромСтройКонтракт» занимается поставками строительной техники SANY и предоставляет эти услуги в России, являясь сертифицированным партнером SANY Heavy Industry на территории РФ и СНГ. В парк поставляемой ГК «ПромСтройКонтракт» в Россию и официально обслуживаемой техники входят бетононасосы, бетонопроизводственная техника, буровые установки, экскаваторы, автокраны и дорожная техника.

Бетононасосы и бетонораспределительные стрелы фирмы SANY участвовали в строительстве «Башни Дубай» Арабских Эмиратов – самой высокой башни в мире. В настоящее время бетононасосы и стрелы SANY работают на самых ответственных объектах России, таких как Московский международный деловой центр «Москва-Сити», «Екатеринбург-Сити» – башня «Исеть», здание реактора блока № 4 Белоярской АЭС, ОАО «СИБУР Холдинг» – завод «Тобольск-Полимер», объектах Сочи и многих других.

Инженеры компании сертифицированы на производстве и являются высококвалифицированными специалистами по обслуживанию и ремонту техники.

**ЗАО «ПРОМСТРОЙКОНТРАКТ»**  
119421 г. Москва, ул. Обручева, 13Б,  
тел.: +7 (495) 234-25-02 (многоканальный),  
факс: +7 (495) 234-25-03,  
e-mail: psk@psk-holding.ru

**ЗАО «Промстройурал М»**  
620131 г. Екатеринбург, ул. Викулова, 26А,  
тел.: +7 (343) 231-57-35, 231-57-73,  
231-57-74, 231-57-75,  
e-mail: psk-ural@psk-holding.ru

